



Accompagnement au pitch

Capter l'auditoire et transmettre efficacement des messages

DURÉE

1 jour (7 heures)

EFFECTIF

Jusqu'à 12 personnes

TARIF ADHÉRENT

580 € HT

TARIF NON ADHÉRENT

740 € HT

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Maîtriser sa communication orale pour convaincre
- Savoir adapter son discours à l'auditoire
- Utiliser des techniques de narration efficaces
- Pitcher à l'aide d'un support
- Apprendre à gérer son stress

PUBLIC VISÉ & PRÉREQUIS

PUBLIC VISÉ

Entrepreneurs, Professionnels
cherchant à monter en compétences,
Porteurs de projets

PRÉREQUIS

Pas de prérequis particulier.

PROGRAMME DE LA FORMATION

9h - 9h15	Introduction et tour de table
9h15 - 10h	Module 1 : Structurer son discours pour convaincre • Quels sont les objectifs de l'intervention orale • L'importance de l'analyse de l'auditoire • Les techniques pour accrocher son auditoire • L'importance des messages clefs • Comment garder l'attention du public lors de la présentation
10h - 10h30	Module 2 : Gestion du temps • Apprendre à gérer son temps de parole • Comment « Dire moins pour dire mieux »
10h30 - 11h	Module 3 : Techniques d'un pitch impromptu • Les informations clés à transmettre • Comment structurer le pitch impromptu
11h - 12h30	Module 4 : Techniques de prise de parole en public • L'expression non-verbale pour souligner le message • L'Expression para-verbale pour animer le message • Le choix du canal de communication • Comment se synchroniser avec son public
12h30 - 14h	Déjeuner
14h - 14h30	Module 5 : Pitcher avec un support • Comment maximiser l'utilisation de Power Point • La manipulation des objets • Assurer une présentation avec ou sans note

14h30 - 16h	Module 6 : Comment s'adapter à son environnement • Présentation plateau, assis, debout, table ronde, salle de conférence, avec ou sans micro
16h - 16h45	Module 7 : Nuancer son pitch en fonction de l'objectif • Convaincre • Vendre • Intéresser • Recadrer • Motiver
16h45 - 17h30	Module 8 : Gestion du stress • Techniques de Programmation Neuro-Linguistique (PNL) pour rester calme en toute circonstance et transmettre son message de manière plus convaincante • Techniques respiratoires et préparation

MOYENS PÉDAGOGIQUES & MODALITÉS D'ÉVALUATION

MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Exercices d'application collectifs et individuels
- Techniques théâtrales et oratoires
- Séance de questions/réponses

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Questionnaire préalable à la formation
- Questionnaire d'évaluation et de satisfaction

FORMATEURS & CONTACTS

INTERVENANTS : Olga Bargan

Experte en prise de parole en public

CONTACT FORMATIONS

Frédéric CABAS - Responsable Formations
frederic.cabas@polesmartpower.fr
06 12 25 21 26